

Internationale Handelsgeschäfte

Gildeggen / Willburger / Kroschwald / Rühmkorf / Sendmeyer

6., überarbeitete Auflage 2024

ISBN 978-3-8006-7385-8

Vahlen

schnell und portofrei erhältlich bei

beck-shop.de

Die Online-Fachbuchhandlung beck-shop.de steht für Kompetenz aus Tradition. Sie gründet auf über 250 Jahre juristische Fachbuch-Erfahrung durch die Verlage C.H.BECK und Franz Vahlen.

beck-shop.de hält Fachinformationen in allen gängigen Medienformaten bereit: über 12 Millionen Bücher, eBooks, Loseblattwerke, Zeitschriften, DVDs, Online-Datenbanken und Seminare. Besonders geschätzt wird beck-shop.de für sein umfassendes Spezialsortiment im Bereich Recht, Steuern und Wirtschaft mit rund 700.000 lieferbaren Fachbuchtiteln.

Gildeggen/Willburger/Kroschwald/Rühmkorf/Sendmeyer
Internationale Handelsgeschäfte


beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG

beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG

Internationale Handelsgeschäfte

Das Recht des grenzüberschreitenden
Handels

von

Prof. Dr. Rainer Gildeggen

Prof. Dr. Andreas Willburger

Prof. Dr. Steffen Kroschwald

Prof. Dr. Andreas Rühmkorf

Prof. Dr. Stefanie Sendmeyer

6., überarbeitete Auflage

Verlag Franz Vahlen München

Prof. Dr. Rainer Gildeggen lehrte bis zum Sommersemester 2020 Wirtschaftsprivatrecht mit Schwerpunkt Europäisches und Internationales Wirtschaftsrecht an der Hochschule für Gestaltung, Technik, Wirtschaft und Recht in Pforzheim

Prof. Dr. Andreas Willburger lehrt Wirtschaftsprivatrecht mit Schwerpunkt Internationales Wirtschaftsrecht an der Hochschule für Gestaltung, Technik, Wirtschaft und Recht in Pforzheim

Prof. Dr. Steffen Kroschwald lehrt Wirtschaftsprivatrecht mit Schwerpunkt Europäisches und Internationales Wirtschaftsrecht an der Hochschule für Gestaltung, Technik, Wirtschaft und Recht in Pforzheim

Prof. Dr. Andreas Rühmkorf lehrt Deutsches und Internationales Wirtschaftsrecht an der Westfälischen Hochschule in Recklinghausen

Prof. Dr. Stefanie Sendmeyer lehrt Deutsches, Europäisches und Internationales Wirtschaftsprivatrecht an der Frankfurt University of Applied Sciences in Frankfurt am Main

Im Einzelnen haben bearbeitet:

| | |
|------------------------------|----------------------------|
| Prof. Dr. Rainer Gildeggen | Kapitel II.F |
| Prof. Dr. Andreas Willburger | Kapitel I; II.A-E, G-K; VI |
| Prof. Dr. Steffen Kroschwald | Kapitel IV |
| Prof. Dr. Andreas Rühmkorf | Kapitel V |
| Prof. Dr. Stefanie Sendmeyer | Kapitel III; VII |

vahlen.de

ISBN Print 978 3 8006 7385 8
ISBN E-Book (ePDF) 978 3 8006 7386 5
ISBN E-Book (ePUB) 978 3 8006 7514 2

© 2024 Verlag Franz Vahlen GmbH
Wilhelmstraße 9, 80801 München
Druck und Bindung: Beltz Grafische Betriebe GmbH
Am Fliegerhorst 8, 99947 Bad Langensalza

Satz: Fotosatz Buck
Zweikirchener Straße 7, 84036 Kumhausen
Umschlag: Ralph Zimmermann – Bureau Parapluie



vahlen.de/nachhaltig

Gedruckt auf säurefreiem, alterungsbeständigem Papier
(hergestellt aus chlorfrei gebleichtem Zellstoff)

Alle urheberrechtlichen Nutzungsrechte bleiben vorbehalten.
Der Verlag behält sich auch das Recht vor, Vervielfältigungen dieses Werkes
zum Zwecke des Text and Data Mining vorzunehmen.

Vorwort zur 6. Auflage

Dieses Buch wendet sich an Studierende des Wirtschaftsrechts in den höheren Semestern und in Masterstudiengängen sowie an fortgeschrittene Studierende der Betriebswirtschaftslehre. Es richtet sich darüber hinaus an all diejenigen, die sich einen ersten Überblick über das Recht der internationalen Handelsgeschäfte verschaffen möchten. Der Leser sollte im Rahmen seiner Ausbildung, seiner praktischen Erfahrungen in Betrieben oder aus sonstigen Quellen ein Grundverständnis des Vertragsrechts erworben haben. Dieses bezieht sich meist auf Verträge, die zwischen Partnern aus demselben Staat geschlossen wurden. Hier sollen grenzüberschreitende Verträge, also vor allem solche zwischen Geschäftspartnern aus verschiedenen Staaten, im Mittelpunkt stehen. Dabei treten zusätzliche Rechtsfragen auf. Um welche es sich handelt und wie sie gelöst werden, soll hier dargestellt werden.

Ziel des Buches ist es, in die bei internationalen Handelsgeschäften auftretenden Rechtsprobleme einzuführen. Literaturhinweise sollen den Einstieg in eine vertiefte Auseinandersetzung mit den jeweiligen Themenbereichen erleichtern.

Die Darstellung behandelt ausgewählte Rechtsprobleme und Beispielfälle ohne jeden Anspruch auf Vollständigkeit.

Auch wenn dabei die streitfallorientierte Betrachtung und damit die Falllösung nach Anspruchsgrundlagen häufig Ausgangspunkt von Überlegungen ist, wird auch auf die Gestaltung von internationalen Handelsverträgen eingegangen. Diese sogenannte kautelarische Perspektive zeichnet sich vor allem durch ihre Zukunftsorientierung, durch ihr Denken in Regelungsmustern und durch die Berücksichtigung von Handlungsalternativen und ihren Konsequenzen aus. Internationales Wirtschaftsrecht, zu dem das Recht der internationalen Handelsgeschäfte gehört, wird in diesem Zusammenhang vor allem als politisch und wirtschaftlich bedingter Ordnungsrahmen begriffen, der den Beteiligten umfassende Gestaltungsspielräume und Anregungen zur Verfolgung ihrer wirtschaftlichen aber auch sonstigen Interessen bietet.

Das Buch versucht Grenzen zu überschreiten. Es stellt in Anlehnung an englische, niederländische und US-amerikanische Vorbilder das internationale Handelsgeschäft in den Mittelpunkt und betrachtet seine völker-, europa-, international-privat-, zivil-, handels-, kartell-, strafrechtlichen und zivilprozessualen Aspekte.

In dieser 6. Auflage wurde das Kapitel über den Anlagenvertrag durch ein Kapitel über IT-(Projekt-)Verträge ersetzt, denn dieser Vertragstyp ist näher an der Erfah-

rungswelt der Studierenden. Grundlegend überarbeitet wurden die Kapitel über die internationale Produkthaftung, die internationalen Verbraucherkaufverträge und die grenzüberschreitende Rechtsdurchsetzung. Vereinzelt haben wir darüber hinaus im gesamten Text Umformulierungen zur Klarstellung oder aus didaktischen Gründen vorgenommen. Zudem wurden neue Gesetzgebungsakte oder deren Entwürfe und die aktuelle Rechtsprechung sowie die Literatur der letzten sechs Jahre eingearbeitet.

Einerseits um die Qualität des Inhalts zu sichern und seine Stofffülle zu bewältigen, andererseits auch um das Werk in die nächste Generation überzuleiten, wurde das Autorenteam um Prof. Dr. Steffen Kroschwald, Prof. Dr. Andreas Rühmkorf und Prof. Dr. Stefanie Sendmeyer erweitert.

Auch diesmal hoffen wir auf eine wohlwollende Aufnahme dieser 6. Auflage.

Pforzheim/Recklinghausen/Frankfurt, im April 2024

Rainer Gildeggen

Andreas Willburger

Steffen Kroschwald

Andreas Rühmkorf

Stefanie Sendmeyer



beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG

Inhaltsübersicht

| | |
|---|-----|
| Vorwort zur 6. Auflage | V |
| Inhaltsverzeichnis | IX |
| Abkürzungsverzeichnis | XIX |
| Allgemeine Literaturhinweise | XXV |
| | |
| I. Einleitung internationale Handelsgeschäfte | 1 |
| | |
| II. Der internationale Warenkauf | 5 |
| A. Überblick | 5 |
| B. Das anwendbare Recht | 6 |
| C. Das Internationale Privatrecht des Warenkaufs | 10 |
| D. Das UN-Kaufrechtsübereinkommen | 26 |
| E. INCOTERMS | 72 |
| F. Die internationale Produkthaftung | 88 |
| G. Dokumente beim internationalen Warenkauf | 99 |
| H. Die Zahlungssicherung beim internationalen Warenkauf | 103 |
| I. Der internationale Warenkauf jenseits des CISG | 120 |
| J. Internationale Verbraucherkaufverträge | 121 |
| K. Die vertragliche Gestaltung internationaler Kaufverträge | 127 |
| | |
| III. Der internationale Transportvertrag | 137 |
| A. Überblick | 137 |
| B. Die wichtigsten Rechtsquellen | 138 |
| C. Der Beförderungsvertrag im internationalen Straßengüterverkehr ... | 142 |
| D. Internationaler Multimodaler Transport | 152 |
| E. Transportversicherungen | 155 |
| F. Zur Gestaltung von Transportverträgen | 155 |

| | | |
|-------------|--|-----|
| IV. | Der internationale IT-(Projekt-)Vertrag | 157 |
| A. | Überblick | 157 |
| B. | Definition und Typen des IT-(Projekt-)Vertrags | 159 |
| C. | Anwendbares Recht, Rechtsquellen und Musterverträge | 163 |
| D. | Rechtsfragen im Vorfeld von IT-(Projekt-)Verträgen | 167 |
| E. | Klauseln in IT-(Projekt-)Verträgen | 174 |
| V. | Internationale Handelsvertreter- und Vertragshändlerverträge | 195 |
| A. | Überblick und Erscheinungsformen | 195 |
| B. | Der Handelsvertretervertrag | 197 |
| C. | Der Vertragshändlervertrag | 209 |
| D. | Der Konsignationslagervertrag | 222 |
| VI. | Internationale Lizenzverträge | 225 |
| A. | Überblick | 225 |
| B. | Patent-, Know-how- und Markenschutz | 226 |
| C. | Wirtschaftsvertragliche Gestaltungen | 238 |
| VII. | Grenzüberschreitende Rechtsdurchsetzung | 249 |
| A. | Überblick | 249 |
| B. | Rechtsquellen des Internationalen Zivilverfahrensrechts | 251 |
| C. | Die internationale Zuständigkeit | 257 |
| D. | Anerkennung und Vollstreckung von ausländischen Urteilen | 273 |
| E. | Internationale Handelsstreitigkeiten vor Schiedsgerichten | 278 |
| F. | Konsequenzen für die Vertragsgestaltung | 282 |
| | Stichwortverzeichnis | 283 |

Inhaltsverzeichnis

| | |
|--|-----|
| Vorwort zur 6. Auflage | V |
| Abkürzungsverzeichnis | XIX |
| Allgemeine Literaturhinweise | XXV |
| | |
| I. Einleitung internationale Handelsgeschäfte | 1 |
| | |
| II. Der internationale Warenkauf | 5 |
| A. Überblick | 5 |
| B. Das anwendbare Recht | 6 |
| 1. Die Bedeutung der Frage nach dem anwendbaren Recht | 6 |
| 2. Auslandsbezug | 8 |
| 3. Internationales Einheitsrecht und IPR | 9 |
| C. Das Internationale Privatrecht des Warenkaufs | 10 |
| 1. Grundprinzipien | 10 |
| a) Internationaler Entscheidungseinklang als Ideal des Internationalen Privatrechts | 10 |
| b) Internationales Privatrecht als nationales Recht | 10 |
| c) Die Grundregel | 11 |
| 2. Die Rechtsquellen des deutschen Internationalen Privatrechts der schuldrechtlichen Verträge | 11 |
| a) Überblick | 11 |
| b) Die Rechtswahlfreiheit, Art. 3 Rom I-VO | 13 |
| c) Art. 4 Rom I-VO | 15 |
| d) Verbraucher-, Arbeits-, Beförderungs- und Versicherungsverträge | 17 |
| e) Der Geltungsbereich des auf den Vertrag anzuwendenden Rechts, Art. 10, 12 Rom I-VO | 17 |
| f) Eingriffsnormen, Art. 9 Rom I-VO | 19 |
| g) Der Ordre Public Vorbehalt, Art. 21 Rom I-VO | 19 |
| h) Zusammenfassung: Das auf vertragliche Schuldverhältnisse anwendbare Recht | 20 |

| | | |
|----|--|----|
| 3. | Das Kollisionsrecht der Schuldverträge in anderen Staaten und Regionen | 20 |
| a) | Zum Kollisionsrecht der USA | 20 |
| b) | Die Interamerikanische Konvention von Mexiko über das auf internationale Verträge anwendbare Recht | 22 |
| 4. | Das Problem des Kollisionsrechts | 22 |
| 5. | Konsequenzen für die Vertragsgestaltung | 23 |
| a) | Die ausdrückliche Rechtswahl | 23 |
| b) | Die detaillierte Vertragsgestaltung | 24 |
| c) | Rechtsvergleichendes zur Vertragsgestaltung | 25 |
| D. | Das UN-Kaufrechtsübereinkommen | 26 |
| 1. | Überblick | 26 |
| 2. | Der Anwendungsbereich | 27 |
| 3. | Allgemeine Bestimmungen | 32 |
| a) | Allgemeine Bestimmungen | 32 |
| b) | Das CISG und die Lückenfüllung, Art. 7 Abs. 2 CISG | 33 |
| c) | Das Prinzip der Formfreiheit und die Bedeutung der Schriftform im internationalen Handelsverkehr | 33 |
| 4. | Der Vertragsschluss | 36 |
| a) | Vertragsschlussmodelle | 36 |
| b) | Das Angebot | 37 |
| c) | Die Annahme | 40 |
| 5. | Besonderheiten bei der Verwendung Allgemeiner Geschäftsbedingungen | 42 |
| a) | Überblick | 42 |
| b) | Die Einbeziehung nach UN-Kaufrecht | 42 |
| c) | Kollidierende Geschäftsbedingungen (battle of forms) | 43 |
| d) | Sonderproblem Abwehrklauseln | 46 |
| e) | Besondere Einbeziehungsregelungen | 46 |
| f) | Die Inhaltskontrolle | 46 |
| g) | Praxishinweise | 47 |
| 6. | Die Pflichten und Rechtsbehelfe des Käufers und des Verkäufers im Überblick | 47 |
| 7. | Die Pflichten der Vertragsparteien | 49 |
| a) | Die Pflichten des Verkäufers | 49 |
| b) | Die Pflichten des Käufers | 51 |
| 8. | Die Rechte des Käufers | 51 |
| a) | Der Anspruch auf Lieferung | 51 |
| b) | Das Recht auf Nachbesserung | 51 |
| c) | Das Recht auf Minderung | 53 |
| d) | Ersatzlieferung bei wesentlicher Vertragsverletzung | 54 |
| e) | Vertragsaufhebung bei wesentlicher Vertragsverletzung | 55 |
| f) | Vertragsaufhebung bei Zuspätlieferung | 58 |
| g) | Teillieferung; teilweise Pflichtverletzung | 59 |

| | |
|--|-----------|
| h) Schadensersatz | 60 |
| i) Das Zurückbehaltungsrecht des Käufers | 63 |
| j) Die Untersuchungs- und Rügepflicht | 64 |
| k) Rechtsmängel | 66 |
| l) Verjährungsfragen | 67 |
| 9. Die Rechte des Verkäufers | 68 |
| a) Zahlung des Kaufpreises; Abnahme der Ware | 68 |
| b) Vertragsaufhebung durch den Verkäufer | 68 |
| c) Zinsen | 69 |
| d) Der Schadensersatzanspruch des Verkäufers | 70 |
| 10. Die Aufrechnung im CISG | 70 |
| 11. Frei zugängliche, hilfreiche Datenbanken zum CISG | 71 |
| E. INCOTERMS | 72 |
| 1. Überblick | 72 |
| 2. Die einzelnen Klauseln der Incoterms® | 73 |
| 3. Zur Wahl der passenden INCOTERM | 79 |
| 4. Das Zusammenspiel von INCOTERMS und CISG | 80 |
| 5. Praxisprobleme | 80 |
| 6. Textauszug aus den Incoterms® 2020 | 81 |
| F. Die internationale Produkthaftung | 88 |
| 1. Überblick | 88 |
| 2. Produkthaftung im Allgemeinen | 89 |
| 3. Das anwendbare Recht | 91 |
| a) Das Fehlen von Internationalem Einheitsrecht | 91 |
| b) Die Rom II-VO und das Kollisionsrecht der Produkthaftung ... | 92 |
| 4. Die geplante europäische Produkthaftungsrichtlinie von 2024 als Beispiel für ein modernes Produkthaftungsrecht | 94 |
| 5. Die Unmöglichkeit umfassender Haftungsausschlüsse | 96 |
| a) Rechtslage in Deutschland | 96 |
| b) Rechtslage in sonstigen Ländern | 97 |
| c) Zusammenfassung | 97 |
| 6. Internationales Produkthaftungsmanagement | 97 |
| 7. Vertragsklauseln zur Produkthaftung | 98 |
| G. Dokumente beim internationalen Warenkauf | 99 |
| 1. Überblick | 99 |
| 2. Versandpapiere | 99 |
| a) Das Konnossement | 99 |
| b) Der Ladeschein | 100 |
| c) Der Frachtbrief und vergleichbare Transportdokumente | 100 |
| 3. Transportversicherungspapiere | 101 |
| 4. Zollpapiere | 101 |
| 5. Handelspapiere | 102 |

| | | |
|------|--|-----|
| H. | Die Zahlungssicherung beim internationalen Warenkauf | 103 |
| 1. | Überblick | 103 |
| 2. | Vorauszahlungen, Anzahlungen, „Cash against Documents“, Zahlungsziele o.ä. | 104 |
| 3. | Der nicht-dokumentäre Zahlungsverkehr – <i>clean payment</i> | 106 |
| 4. | Der Wechsel | 107 |
| 5. | Dokumenteninkasso | 108 |
| 6. | Das Dokumentenakkreditiv | 109 |
| a) | Überblick | 109 |
| b) | Die Abwicklung eines Dokumentenakkreditivs | 109 |
| c) | Die Rechtsquellen | 111 |
| d) | Erscheinungsformen des Akkreditivs | 112 |
| e) | Ausgewählte Rechtsprobleme | 112 |
| 7. | Bankgarantien | 113 |
| 8. | Patronatserklärungen | 114 |
| 9. | Der Eigentumsvorbehalt im internationalen Wirtschaftsverkehr ... | 115 |
| 10. | Forfaitierung | 117 |
| 11. | Exportkreditversicherungen | 119 |
| 12. | Zahlungssicherung durch Softwaresteuerung | 119 |
| I. | Der internationale Warenkauf jenseits des CISG | 120 |
| J. | Internationale Verbraucherkaufverträge | 121 |
| 1. | Überblick | 121 |
| 2. | Das Fehlen von Einheitsrecht | 122 |
| 3. | Das Kollisionsrecht der Verbraucherverträge | 122 |
| 4. | Das europäische Verbraucherrecht der Kaufverträge | 124 |
| 5. | Außereuropäisches Verbraucherrecht | 126 |
| 6. | Die Gestaltung von Geschäftsbedingungen für internationale Verbraucherverträge | 126 |
| K. | Die vertragliche Gestaltung internationaler Kaufverträge | 127 |
| 1. | Überblick | 127 |
| 2. | Funktionen des Vertrages und Konsequenzen | 127 |
| 3. | Kaufvertragstypen | 128 |
| 4. | Die wesentlichen Regelungsgegenstände eines internationalen Warenkaufvertrages | 129 |
| 5. | Ein Vertragsmuster | 130 |
| III. | Der internationale Transportvertrag | 137 |
| A. | Überblick | 137 |
| B. | Die wichtigsten Rechtsquellen | 138 |
| 1. | Internationales Einheitsrecht | 138 |
| 2. | Nationales Recht (und IPR zu dessen Bestimmung) | 141 |
| 3. | Brancheneinheitliche AGB | 141 |

| | | |
|-----|--|-----|
| C. | Der Beförderungsvertrag im internationalen Straßengüterverkehr ... | 142 |
| 1. | Überblick | 142 |
| 2. | Der Anwendungsbereich der CMR | 142 |
| 3. | Der Beförderungsvertrag und die wesentlichen Pflichten der Parteien | 144 |
| 4. | Der Frachtbrief | 145 |
| 5. | Rechte und Pflichten des Empfängers | 146 |
| 6. | Haftung des Frachtführers für Leistungsstörungen | 147 |
| a) | Voraussetzungen und Ausgestaltung der Haftung | 147 |
| b) | Haftungs(höchst)summe | 148 |
| c) | Nichtbeachtung der Haftungs(höchst)summen | 149 |
| d) | Berücksichtigung eines Mitverschuldens | 150 |
| 7. | Verjährung von Ansprüchen | 151 |
| 8. | Verallgemeinerndes Fazit | 152 |
| D. | Internationaler Multimodaler Transport | 152 |
| E. | Transportversicherungen | 155 |
| F. | Zur Gestaltung von Transportverträgen | 155 |
| IV. | Der internationale IT-(Projekt-)Vertrag | 157 |
| A. | Überblick | 157 |
| B. | Definition und Typen des IT-(Projekt-)Vertrags | 159 |
| C. | Anwendbares Recht, Rechtsquellen und Musterverträge | 163 |
| D. | Rechtsfragen im Vorfeld von IT-(Projekt-)Verträgen | 167 |
| 1. | Vorbereitende Prüfungen, Projektmanagement und Beratung | 167 |
| 2. | Grundentscheidungen zur Projektorganisation: klassische oder agile IT-Projekte | 168 |
| 3. | Vertragsverhandlungen | 171 |
| a) | Überblick | 171 |
| b) | Der Letter of Intent und ähnliche Vereinbarungen | 172 |
| 4. | Vertragsschluss | 174 |
| E. | Klauseln in IT-(Projekt-)Verträgen | 174 |
| 1. | Die wesentlichen Regelungsthemen eines IT-(Projekt-)Vertrages ... | 174 |
| 2. | Die Parteibezeichnung und Zustellklauseln (<i>Parties to the Contract and Notification</i>) | 175 |
| 3. | Präambeln (<i>Preamble</i>) | 175 |
| 4. | Definitionsklauseln (<i>Definitions</i>) | 176 |
| 5. | Leistungsbeschreibung und Qualitätsgarantien (<i>Description of Works and Quality Guarantee</i>) | 176 |

| | |
|---|-----|
| 6. Preis-/Vergütungs- und Zahlungsbedingungen (<i>Price and Payment Conditions</i>) | 178 |
| a) Möglichkeiten der Preisbestimmung | 178 |
| b) Zahlungsbedingungen | 179 |
| 7. Mitwirkungspflichten (<i>Cooperation</i>) | 179 |
| 8. Verzögerungen und Verlängerungen der Fertigstellungszeit (<i>Delays and Suspension</i>) | 180 |
| 9. Fertigstellung und Abnahme (<i>Completion, Taking-Over</i>) | 181 |
| 10. Gefahrtragung (<i>Passing of Risk</i>) | 182 |
| 11. Immaterialgüterrechte und Lizenzen (<i>IP and Licensing</i>) | 182 |
| 12. Datenschutz (<i>Data Protection / Privacy</i>) | 185 |
| 13. Haftungsausschlüsse und Begrenzungen für Schäden und Folgeschäden (<i>Limitation of Liability</i>) | 187 |
| 14. Pauschalierter Schadensersatz und Vertragsstrafe-Klauseln (<i>Liquidated Damages and Penalty Clauses</i>) | 188 |
| 15. Regelungen zur Vertragsanpassung (<i>Change Order Clauses/Variations</i>) | 189 |
| 16. Beendigungsklauseln (<i>Termination Clauses</i>) | 190 |
| 17. Streitschlichtungsmechanismen (<i>Dispute Settlement Provisions</i>) | 192 |
| 18. Salvatorische Klausel, Vertragsabschluss und Unterschriften (<i>Severability Clause, Contract Formation and Signatures</i>) | 193 |
| V. Internationale Handelsvertreter- und Vertragshändlerverträge | 195 |
| A. Überblick und Erscheinungsformen | 195 |
| B. Der Handelsvertretervertrag | 197 |
| 1. Internationales Einheitsrecht | 197 |
| 2. Internationales Privatrecht (Kollisionsrecht) | 197 |
| 3. Harmonisiertes Recht in Europa | 198 |
| 4. Nationale Rechte | 199 |
| 5. Wichtige Regelungen des Handelsvertreterrechts | 200 |
| a) Pflichten des Handelsvertreters | 200 |
| b) Der Provisionsanspruch | 201 |
| c) Die Beendigung des Handelsvertretervertrages | 202 |
| d) Der Ausgleichs- oder Schadensersatzanspruch | 203 |
| e) Das nachvertragliche Wettbewerbsverbot | 205 |
| f) Inhaltskontrolle von Handelsvertreterverträgen | 206 |
| g) Handelsvertreterverträge und Kartellrecht | 206 |
| 6. Die vertragliche Gestaltung von Handelsvertreterverträgen | 207 |
| C. Der Vertragshändlervertrag | 209 |
| 1. Überblick | 209 |
| 2. Rechtsquellen und anwendbares Recht | 210 |
| a) Rechtsquellen | 210 |
| b) Das anwendbare Recht | 211 |

| | | |
|------------|--|------------|
| 3. | Vertragshändlervertrag und Europäisches Kartellrecht | 212 |
| a) | Art. 101 AEUV und der Vertragshändlervertrag | 212 |
| b) | Rechtsfolgen des Kartellverstoßes | 214 |
| 4. | Rechte und Pflichten der Parteien eines Vertragshändlervertrages | 216 |
| 5. | Praktische Konsequenzen | 219 |
| 6. | Die vertragliche Gestaltung eines Vertragshändlervertrages | 219 |
| D. | Der Konsignationslagervertrag | 222 |
| VI. | Internationale Lizenzverträge | 225 |
| A. | Überblick | 225 |
| B. | Patent-, Know-how- und Markenschutz | 226 |
| 1. | Überblick | 226 |
| 2. | Die Grundstrukturen des Patent-, Know-how- und Markenschutzes | 226 |
| a) | Das Patent | 226 |
| b) | Der Know-how Schutz | 227 |
| c) | Die Marke | 228 |
| 3. | Das internationale Patent- und Markenrecht | 229 |
| a) | Überblick: Territorialität und Konsequenzen | 229 |
| b) | Das GATT 1994 | 230 |
| c) | Das Pariser Verbandsübereinkommen, PVÜ | 231 |
| d) | Das Übereinkommen zur Errichtung der Weltorganisation für geistiges Eigentum (WIPO) vom 14. Juli 1967 | 231 |
| e) | Der Vertrag über die internationale Zusammenarbeit auf dem Gebiet des Patentwesens vom 19. Juni 1970, Patent Coopera- tion Treaty, PCT | 231 |
| f) | Der Patentrechtsvertrag vom 2. Juni 2000, Patent Law Treaty, PLT | 232 |
| g) | Das Übereinkommen über die Erteilung europäischer Patente vom 5. Oktober 1973, Europäisches Patentübereinkommen, EPÜ | 232 |
| h) | Das Europäische Patent mit einheitlicher Wirkung | 232 |
| i) | Das ergänzende Schutzzertifikat | 233 |
| j) | Der Schutz von biotechnologischen Erfindungen | 233 |
| k) | Internationale Regelungen für Marken | 233 |
| l) | Europäische Regelungen für Marken | 234 |
| m) | Exkurs: Der Erschöpfungsgrundsatz und Parallelimporte | 236 |
| 4. | Konsequenzen für Patentierungs- und Markenstrategien | 238 |
| C. | Wirtschaftsvertragliche Gestaltungen | 238 |
| 1. | Überblick | 238 |
| 2. | Geheimhaltungsvereinbarungen | 239 |
| a) | Know-how Sicherung im Vertragsverhandlungsstadium | 239 |
| b) | Know-how Sicherung in laufenden Vertragsbeziehungen | 241 |

| | |
|--|------------|
| 3. Verträge über gewerbliche Schutzrechte, insbesondere Lizenzverträge | 242 |
| a) Die Patentveräußerung | 242 |
| b) Der reine Patentlizenzvertrag | 242 |
| c) Patent- und Know-how-Lizenzverträge | 244 |
| d) Markenlizenzverträge | 246 |
| VII. Grenzüberschreitende Rechtsdurchsetzung | 249 |
| A. Überblick | 249 |
| B. Rechtsquellen des Internationalen Zivilverfahrensrechts | 251 |
| 1. Europäische Regelungen | 251 |
| a) EuGVVO bzw. Brüssel Ia-VO | 251 |
| b) Weitere europäische Regelungen | 252 |
| 2. Regelungen in bi- oder multilateralen Abkommen | 254 |
| a) Luganer Übereinkommen | 254 |
| b) Haager Übereinkommen und weitere multi- und bilaterale Regelungen | 254 |
| c) Besondere Übereinkommen zur Schiedsgerichtsbarkeit | 255 |
| 3. Autonome deutsche Regelungen | 256 |
| C. Die internationale Zuständigkeit | 257 |
| 1. Überblick und Interessenlage | 257 |
| 2. Überblick über die internationalen Gerichtsstände im europäischen und deutschen Recht | 259 |
| 3. Der Gerichtsstand des Erfüllungsortes | 260 |
| a) Liefer- bzw. Erbringungsort nach Art. 7 Nr. 1 lit. b) EuGVVO ... | 260 |
| b) Grundregel des Art. 7 Nr. 1 lit. a) EuGVVO | 263 |
| c) Zwischenfazit | 263 |
| 4. Gerichtsstand für Verbrauchersachen nach Art. 17 ff. EuGVVO ... | 264 |
| 5. Der Gerichtsstand der unerlaubten Handlung nach Art. 7 Nr. 2 EuGVVO | 265 |
| a) Handlungs- und Erfüllungsort | 265 |
| b) Abgrenzung zum vertraglichen Erfüllungsort | 267 |
| c) Zwischenfazit | 268 |
| 6. Gerichtszuständigkeit aufgrund einer Vereinbarung | 268 |
| a) Rechtlicher Rahmen | 268 |
| b) Wirksamkeitsvoraussetzungen | 269 |
| c) Wirkungen der Gerichtsstandsvereinbarung | 270 |
| 7. Beachtung einer ausländischen Rechtshängigkeit | 271 |
| 8. Lehre vom <i>forum non conveniens</i> | 272 |
| D. Anerkennung und Vollstreckung von ausländischen Urteilen | 273 |
| 1. Überblick und rechtlicher Rahmen | 273 |
| 2. Verfahren zur Anerkennung und Vollstreckbarerklärung | 274 |

| | |
|--|------------|
| 3. Die einzelnen Versagungsgründe | 275 |
| a) Verstoß gegen den ordre-public | 275 |
| b) Verletzung des Anspruchs auf rechtliches Gehör | 276 |
| c) Vorliegen einer widersprechenden in- oder ausländischen Ent- scheidung | 276 |
| d) Verstoß gegen die Regeln der internationalen Zuständigkeit | 276 |
| e) Verbürgung der Gegenseitigkeit | 277 |
| E. Internationale Handelsstreitigkeiten vor Schiedsgerichten | 278 |
| 1. Überblick und Interessenlage | 278 |
| 2. Die Schiedsvereinbarung | 280 |
| 3. Die Vollstreckung des Schiedsspruchs | 282 |
| F. Konsequenzen für die Vertragsgestaltung | 282 |
| Stichwortverzeichnis | 283 |


beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG