

Coach Builder

Miller

2025

ISBN 978-3-8006-7571-5

Vahlen

schnell und portofrei erhältlich bei
beck-shop.de

Die Online-Fachbuchhandlung beck-shop.de steht für Kompetenz aus Tradition. Sie gründet auf über 250 Jahre juristische Fachbuch-Erfahrung durch die Verlage C.H.BECK und Franz Vahlen.

beck-shop.de hält Fachinformationen in allen gängigen Medienformaten bereit: über 12 Millionen Bücher, eBooks, Loseblattwerke, Zeitschriften, DVDs, Online-Datenbanken und Seminare. Besonders geschätzt wird beck-shop.de für sein umfassendes Spezialsortiment im Bereich Recht, Steuern und Wirtschaft mit rund 700.000 lieferbaren Fachbuchtiteln.

Miller

Coach Builder


beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG

beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG

COACH BUILDER

VOM EXPERTEN ZUM COACH

In 8 Schritten zum erfolgreichen
Coaching-Business

von

Donald Miller

Verlag Franz Vahlen München

© 2024 Donald Miller

Translated from the English language: Coach Builder – How To Turn Your Expertise
Into An Profitable Coaching Career.

Published by arrangement with HarperCollins Focus, LLC

vahlen.de

ISBN Print 978 3 8006 7571 5

ISBN E-Book (ePDF) 978 3 8006 7572 2

ISBN E-Book (ePUB) 978 3 8006 7573 9

© 2025 Verlag Franz Vahlen GmbH,
Wilhelmstr. 9, 80801 München
info@vahlen.de

Druck und Bindung: Beltz Grafische Betriebe GmbH
Am Fliegerhorst 8, 99947 Bad Langensalza

Satz: Fotosatz Buck
Zweikirchener Str. 7, 84036 Kumhausen
Produktion: Sieveking Agentur, München
Umschlag: Ralph Zimmermann – Bureau Parapluie



vahlen.de/nachhaltig
produktivsicherheit.vahlen.de

Gedruckt auf säurefreiem, alterungsbeständigem Papier
(hergestellt aus chlorfrei gebleichtem Zellstoff)

Alle urheberrechtlichen Nutzungsrechte bleiben vorbehalten.
Der Verlag behält sich auch das Recht vor, Vervielfältigungen dieses Werkes
zum Zwecke des Text and Data Mining vorzunehmen.

Inhaltsverzeichnis

Anmerkung des Autors	7
Acht Schritte für den Erfolg Ihres Coaching-Geschäfts	9
SCHRITT EINS Auswahl eines Produktportfolios	15
SCHRITT ZWEI Liste potenzieller Klienten	41
SCHRITT DREI Die richtige Website	61
SCHRITT VIER E-Mails, die zu einem Geschäftsabschluss führen	79
SCHRITT FÜNF Marketing- und Produktleiter für eine perfekte Customer Journey	109
SCHRITT SECHS Realistische Ziele setzen und erreichen	123

SCHRITT SIEBEN

Coaching-Community gründen und beitreten 131

SCHRITT ACHT

Die Soft Skills des Coachings 139

Eine Woche im Leben eines erfolgreichen Business Coaches 147

Wie Sie Ihr Coaching-Geschäft auf siebenstellige Beträge und mehr skalieren 155

Fazit 175

CoachBuilder.com 177

Danksagungen 181

Über den Autor 183


beck-shop.de
DIE FACHBUCHHANDLUNG

Anmerkung des Autors

Coach Builder richtet sich an alle, die in der Wirtschaft erfolgreich waren und ihre Erfahrungen nutzen wollen, um eine profitable Beraterkarriere zu starten oder auszubauen.

Die Beispiele in diesem Buch beziehen sich hauptsächlich auf Business-Coaching, aber die Schritte zum Aufbau eines Coaching-Geschäfts funktionieren sowohl für einen Business-Coach als auch einen Life-Coach, einen Finanzberater, einen Gartenberater, einen Eltern-Coach, einen Immobilienmakler oder in jedem anderen Gebiet. Wenn Sie coachen wollen, aber nicht in der Wirtschaft, wenden Sie die Schritte einfach auf Ihr Fachgebiet an.

Ihre Erfahrungen und Ihr Wissen sind wertvoller als Sie denken. Sie können in ein Coaching-Geschäft umgewandelt werden, aber nur, wenn Sie die Schritte in diesem Buch befolgen. Viel Erfolg!