

Risikofaktoren im steuerberatenden Berufsstand

Eine empirische Analyse

Bearbeitet von
Markus Weiß

1. Auflage 2013. Taschenbuch. XXXIV, 322 S. Paperback
ISBN 978 3 8441 0224 6
Format (B x L): 14,8 x 21 cm
Gewicht: 508 g

[Wirtschaft > Management > Unternehmensberatung, Unternehmensförderung](#)

schnell und portofrei erhältlich bei

**beck-shop.de**
DIE FACHBUCHHANDLUNG

Die Online-Fachbuchhandlung beck-shop.de ist spezialisiert auf Fachbücher, insbesondere Recht, Steuern und Wirtschaft. Im Sortiment finden Sie alle Medien (Bücher, Zeitschriften, CDs, eBooks, etc.) aller Verlage. Ergänzt wird das Programm durch Services wie Neuerscheinungsdienst oder Zusammenstellungen von Büchern zu Sonderpreisen. Der Shop führt mehr als 8 Millionen Produkte.



Markus Weiß

Risikofaktoren im steuerberatenden Berufsstand

Eine empirische Analyse

Reihe „**Steuer, Wirtschaft und Recht**“, Band 329

Herausgegeben von vBP StB Prof. Dr. Johannes Georg Bischoff, Wuppertal, Dr. Alfred Kellermann, Vorsitzender Richter (a. D.) am BGH, Karlsruhe, Prof. (em.) Dr. Günter Sieben, Köln, und WP StB Prof. Dr. Dr. h. c. Norbert Herzig, Köln

Lohmar – Köln 2013, 356 Seiten

ISBN 978-3-8441-0224-6

€ 64,- (D) ♦ € 65,80 (A) ♦ sFr 90,-

JOSEF EUL VERLAG GmbH
Fachbuchverlag für
Wirtschaft und Recht

Brandsberg 6
D-53797 Lohmar

Tel.: 0 22 05 / 90 10 6-6
Fax: 0 22 05 / 90 10 6-88

www.eul-verlag.de
info@eul-verlag.de

Der steuerberatende Berufsstand ist im Vergleich zur Gesamtwirtschaft durch eine relativ geringe Insolvenzanfälligkeit gekennzeichnet. Die erzielten Renditen streuen jedoch teilweise erheblich, was zum einen ein Anzeichen für mögliche Chancen darstellt, aber auch auf gewisse Risiken in bestimmten Kanzleien hinweist. Insbesondere vor dem Hintergrund altersbedingt zunehmender Kanzleinachfolgen und teilweise erkennbarer Konzentrationstendenzen stellt sich deshalb die Frage, was eine erfolgreiche und eine weniger erfolgreiche Steuerkanzlei ausmacht.

Der Kanzleihinhaber muss sich mit Stärken und Schwächen beschäftigen, um seine Kanzlei entweder grundsätzlich zukunftsfähiger zu gestalten, oder – im Falle einer Veräußerung – einen höheren Erlös zu erzielen. Hingegen wird der Investor vorhandene Stärken und Schwächen einer Kanzlei analysieren, um einen Kaufpreis zu ermitteln, der in einem adäquaten Verhältnis zu den zu erwartenden zukünftigen Cash Flows steht. Somit tritt die Frage einer Typisierung und der damit verbundenen „trennfähigen“ Erkennung von Risiken einer Kanzlei sowohl für den Verkäufer als auch für den Käufer in den Vordergrund des Interesses.

Die vorliegende Arbeit geht mithilfe einer empirischen Untersuchung sowie einer theoretischen Typisierung der Frage nach, welche Risikofaktoren im steuerberatenden Berufsstand existieren. Im Ergebnis können der Berufsstand anhand der Darstellung eines typischen Steuerberaters charakterisiert, Risikofaktoren herausgearbeitet und eine steuerberaterspezifische Krisentypologie abgeleitet werden. Hiermit ergibt sich in der Praxis sowohl ein Nutzen für den Steuerberater und dessen Kanzleimanagement, vor allem im Rahmen von Zusammenschlüssen bzw. Kanzleinachfolgen, als auch für die Beratung des Berufsstands. Das Buch richtet sich somit insbesondere an niedergelassene Steuerberater, aber auch an thematisch interessierte Wissenschaftler.

Mit einem Geleitwort von Prof. Dieter Kempf, Vorstandsvorsitzender der DATEV eG sowie Präsident des Bundesverbands Informationswirtschaft, Telekommunikation und neue Medien (BITKOM)

Markus Weiß wurde 1982 in Nürnberg geboren. 2007 schloss er sein Studium der Wirtschaftswissenschaften an der Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg ab. Seit 2008 arbeitet er als Stiftungsassistent der Commerzbank AG an der Georg-Simon-Ohm-Hochschule Nürnberg. Ab 2010 absolvierte er zusätzlich ein Promotionsstudium bei Prof. Dr. Jens Leker am Institut für betriebswirtschaftliches Management im Fachbereich Chemie und Pharmazie der Westfälischen Wilhelms-Universität Münster. Im Januar 2013 erfolgte die Promotion zum Dr. rer. pol.

Inhaltsübersicht

- 1 Einleitung**
 - 1.1 Einführende Betrachtung und Problemstellung
 - 1.2 Zielsetzung
 - 1.3 Gang der Untersuchung
- 2 Stand des Arbeitsgebietes**
 - 2.1 Terminologische Grundlagen
 - 2.2 Die Krisentypologie
- 3 Entwicklung einer Krisentypologie für den steuerberatenden Berufsstand**
 - 3.1 Die Krisentypologie am Kreislaufmodell einer Steuerkanzlei
 - 3.2 Die Krisentypologie im Unternehmenslebenszyklus
- 4 Empirische Analyse zu Risikofaktoren von Steuerkanzleien**
 - 4.1 Untersuchungsdesign
 - 4.2 Ergebnisse der Untersuchung
- 5 Entwicklung einer entscheidungsunterstützenden Scorecard zur Kreditvergabe**
 - 5.1 Ergänzende Merkmale
 - 5.2 Konzept einer Scorecard
- 6 Zusammenfassung der Ergebnisse und Ausblick**

✂-----

Bestellungen bitte an:

JOSEF EUL VERLAG GmbH, Brandsberg 6, 53797 Lohmar, Fax: 0 22 05 / 90 10 6-88

Hiermit bestelle ich _____ Exemplar(e) des Titels „**Risikofaktoren im steuerberatenden Berufsstand**“ von **Markus Weiß, ISBN 978-3-8441-0224-6** zum Preis von € 64,- (D). Die Lieferung erfolgt innerhalb Deutschlands versandkostenfrei gegen Rechnung.

Name: _____

Firma: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

Telefon: _____

Datum

Unterschrift