

Haufe TaschenGuide 240

Verhandeln

von
Barbara Schott, Peter Troczynski

2. Auflage 2015

Haufe-Lexware Freiburg 2015

Verlag C.H. Beck im Internet:
www.beck.de
ISBN 978 3 648 07249 3

Zu [Inhaltsverzeichnis](#)

schnell und portofrei erhältlich bei beck-shop.de DIE FACHBUCHHANDLUNG

Leseprobe

Warum verhandeln

So vielfältig die Menschen sind, so widersprüchlich sind auch ihre Ansichten und Wünsche. Trotzdem leben wir einigermaßen friedlich zusammen. Wie kann das gehen? Ganz einfach

Weil wir die Fähigkeit besitzen miteinander zu verhandeln

Lesen Sie im folgenden Kapitel, wie Sie

- feststellen, ob sich Verhandeln lohnt
- einen Streit vermeiden und
- eine Lösung herbeiführen, von der beide Verhandlungspartner profitieren.