

[Verwertung von Know-how](#)

Vertragstypologische Zuordnung, Vertragserfüllung und Hinweise zur Vertragsgestaltung

Bearbeitet von
Sergio Greco

1. Auflage 2010. Taschenbuch. 186 S. Paperback
ISBN 978 3 631 60459 5
Format (B x L): 14,8 x 21 cm
Gewicht: 250 g

[Recht > Zivilrecht > BGB Allgemeines Schuldrecht](#)

Zu [Inhaltsverzeichnis](#)

schnell und portofrei erhältlich bei


DIE FACHBUCHHANDLUNG

Die Online-Fachbuchhandlung [beck-shop.de](#) ist spezialisiert auf Fachbücher, insbesondere Recht, Steuern und Wirtschaft. Im Sortiment finden Sie alle Medien (Bücher, Zeitschriften, CDs, eBooks, etc.) aller Verlage. Ergänzt wird das Programm durch Services wie Neuerscheinungsdienst oder Zusammenstellungen von Büchern zu Sonderpreisen. Der Shop führt mehr als 8 Millionen Produkte.

Inhaltsverzeichnis

| | |
|--|------|
| Abkürzungsverzeichnis | XVII |
| Literaturverzeichnis | XXI |
| § 1 Einführung | 1 |
| A. Gegenstand der Untersuchung | 1 |
| B. Aufbau der Arbeit | 2 |
| C. Wirtschaftliche Bedeutung und Entwicklung von Know-how-Verträgen | 3 |
| I. Bedeutung | 3 |
| II. Wirtschaftliche Entwicklung | 4 |
| III. Rechtswissenschaftliche Entwicklung | 5 |
| § 2 Definitionen und Abgrenzungen | 6 |
| A. Know-how | 6 |
| I. Einleitung und Verhältnis zu Wissen | 6 |
| II. Know-how im weiteren Sinn | 7 |
| III. Know-how im engeren Sinn | 7 |
| IV. Weitere Charakteristika von Know-how i.e.S. | 8 |
| 1. Geheimnischarakter | 9 |
| a) Allgemeine Überlegungen | 9 |
| b) Geheimnischarakter im Kartellrecht | 10 |
| c) Lauterkeitsrechtliche Bedeutung | 11 |
| d) Bedeutung des Geheimnischarakters bei Know-how als Vertragsgegenstand | 12 |
| 2. Nichttechnisches Wissen | 14 |
| a) Kartellrecht | 14 |
| b) UWG-Schutznormen | 15 |
| c) Vertragsrecht | 15 |
| 3. Gewerbliche Anwendbarkeit | 15 |
| V. Gewillkürtes Know-how | 16 |
| VI. Fazit | 17 |
| VII. Der außersubjektive Charakter im Speziellen | 17 |
| 1. Umschreibung | 17 |
| 2. Schöpfung und Rezeption | 18 |
| B. Geschäfts- und Betriebsgeheimnisse | 19 |
| I. Einführung | 19 |
| II. Beziehung der Tatsache zu einem Geschäftsbetrieb | 19 |
| III. Fehlende Offenkundigkeit | 20 |
| IV. Geheimhaltungsinteresse | 20 |
| V. Geheimhaltungswille | 21 |
| VI. Verhältnis zu Know-how | 21 |
| C. Know-how-Vertrag | 21 |
| I. Einleitung | 21 |

| | | |
|-------|--|----|
| II. | Vertragszweck | 22 |
| 1. | Aus Sicht des Know-how-Nehmers | 22 |
| 2. | Aus Sicht des Know-how-Gebers | 23 |
| 3. | Vergleich zum Patentlizenzvertrag | 23 |
| D. | Kaufvertrag über sonstige Gegenstände (Know-how-Kaufvertrag) | 24 |
| E. | Technologie und Technologietransferverträge | 24 |
| F. | Ausbildungs- und Schulungsverträge | 25 |
| G. | Franchiseverträge | 25 |
| H. | Consultingverträge | 26 |
| § 3 | Erscheinungsformen der Know-how-Verträge | 27 |
| A. | Einleitung | 27 |
| B. | Erscheinungsformen | 27 |
| I. | Einleitung | 27 |
| II. | Einmalige Vergütung | 27 |
| III. | Fixe periodische Vergütung, Endbetrag festgesetzt | 28 |
| IV. | Fixe periodische Vergütung, Endbetrag offen | 28 |
| V. | Variable, periodische Vergütung, Endbetrag offen | 29 |
| VI. | Geheimhaltungsabreden | 31 |
| VII. | Nutzungsbeschränkungen | 31 |
| VIII. | Nachvertragliches Nutzungsverbot | 31 |
| IX. | Bestimmungen über Weiterentwicklungen | 32 |
| X. | Zusätzliche Schulung | 33 |
| C. | Unterscheidungskriterien | 34 |
| I. | Reine und gemischte Know-how-Verträge | 34 |
| II. | Ausschließliche Know-how-Verträge | 35 |
| III. | Befristete und unbefristete Know-how-Verträge | 36 |
| IV. | Know-how-Verträge mit Nutzungsbeschränkungen | 36 |
| V. | Weitere Unterscheidungsmöglichkeiten | 37 |
| § 4 | Kauf sonstiger Gegenstände | 37 |
| A. | Know-how als sonstiger Gegenstand | 37 |
| B. | Vertragserfüllung | 38 |
| I. | Anwendung des Trennungsprinzips? | 38 |
| II. | Umfang der Übermittlungspflicht | 39 |
| III. | Mittel | 40 |
| 1. | Ermittlung der geschuldeten Übermittlungsart | 40 |
| 2. | Mündliche Übermittlung | 40 |
| 3. | Dokumentierte Übermittlung | 41 |
| 4. | Übermittlung durch Einweisung und Schulung | 41 |
| C. | Gewährleistung | 41 |
| I. | Einleitung | 41 |
| II. | Sachmangel | 42 |
| 1. | Anwendbarkeit auf den Kauf von Know-how | 42 |

| | |
|---|----|
| 2. Rechte des Käufers bei Sachmängeln | 43 |
| 3. Zwischenergebnis | 44 |
| III. Rechtsmangel | 44 |
| 1. Allgemeine Überlegungen | 44 |
| 2. Einschränkung durch Immaterialgüterrechte | 45 |
| a) Analoge Anwendung der Rechtsmängelhaftung | 45 |
| b) Maßgebender Zeitpunkt und risikobehafteter Zeitraum | 46 |
| 3. Anfängliche Unmöglichkeit? | 47 |
| 4. Rechte des Käufers | 48 |
| IV. Konkludenter Haftungsausschluss | 48 |
| V. Verjährungsfrist | 49 |
| D. Vorvertragliche Aufklärungspflichten | 50 |
| E. Zusammenfassung | 50 |
| § 5 Bisherige vertragstypologische Zuordnung des Know-how-Vertrages | 51 |
| A. Einleitung | 51 |
| B. Verträge zu Dienst- oder Werkleistungen | 51 |
| I. Dienstvertrag (Skaupy und Bartenbach) | 51 |
| II. Werkvertrag | 52 |
| C. Veräußerungs- und Überlassungsverträge | 53 |
| I. Kaufvertrag | 53 |
| II. Analog Kaufvertrag | 54 |
| III. Analog Pachtvertrag | 55 |
| D. Weitere Vertragsarten | 55 |
| I. BGB-Gesellschaftsvertrag | 55 |
| II. Lizenzvertrag | 56 |
| III. Vertrag eigener Art | 56 |
| E. Zusammenfassung und Fazit | 57 |
| § 6 Erlaubt der Know-how-Vertrag die Nutzung? | 59 |
| A. Einführung | 59 |
| B. Schutzrechte an Know-how | 59 |
| I. Numerus-clausus-Prinzip | 59 |
| II. Schutzgegenstand des Urheberrechts | 61 |
| 1. Einführung | 61 |
| 2. Sprachwerke | 62 |
| 3. Sprachwerke wissenschaftlicher Art | 63 |
| 4. Datenbankwerke | 64 |
| 5. Schutzrecht des Datenbankherstellers | 65 |
| 6. Zusammenfassung | 67 |
| III. Geheimnisverrat (§ 17 Abs. 1 UWG) | 67 |
| 1. Täter | 67 |
| 2. Tathandlung | 68 |
| 3. Subjektiver Tatbestand | 69 |

| | |
|---|----|
| 4. Rechtswidrigkeit | 69 |
| 5. Zivilrechtliche Folgen | 69 |
| a) Allgemeines | 69 |
| b) Schadenersatz aus § 823 Abs. 2 BGB | 70 |
| c) Schadenersatz aus § 826 BGB | 70 |
| d) Unterlassungsanspruch aus § 1004 BGB | 71 |
| IV. Betriebsespionage (Art. 17 Abs. 2 Nr. 1 UWG) | 71 |
| 1. Täter | 71 |
| 2. Tathandlung | 71 |
| 3. Tatmittel | 71 |
| 4. Subjektiver Tatbestand und Rechtswidrigkeit | 72 |
| V. Geheimnisverwertung (§ 17 Abs. 2 Nr. 2 UWG) | 72 |
| 1. Tatvoraussetzung | 72 |
| 2. Täter und Tathandlung | 74 |
| 3. Subjektiver Tatbestand und Rechtswidrigkeit | 74 |
| VI. Verwertung von Vorlagen (§ 18 UWG) | 74 |
| 1. Entstehungsgeschichte und Normzweck | 74 |
| 2. Täter | 75 |
| 3. Tathandlung | 75 |
| 4. Tatobjekt | 76 |
| a) Vorlagen | 76 |
| b) Vorschriften technischer Art | 77 |
| c) Anvertraut | 77 |
| VII. Wettbewerbsrechtliche Ansprüche | 78 |
| VIII. Schutznormen im StGB | 79 |
| IX. Deliktsrechtliche Ansprüche | 81 |
| 1. Einleitung | 81 |
| 2. Die sonstigen Rechte nach § 823 Abs. 1 BGB | 81 |
| a) Allgemeine Voraussetzungen | 81 |
| b) Das allgemeine Persönlichkeitsrecht jur. Personen | 83 |
| c) Das Recht am Gewerbebetrieb | 84 |
| d) Einordnung durch Literatur und Rechtsprechung | 86 |
| e) Stellungnahme | 90 |
| X. Patentrechtliches Vorbenutzungsrecht | 91 |
| 1. Einleitung | 91 |
| 2. Erfindungsbesitz durch inländische Benutzung | 92 |
| 3. Umfang des Vorbenutzungsrecht | 92 |
| 4. Rechtsnatur | 93 |
| 5. Relevanz für Know-how-Kaufverträge | 94 |
| a) Vorbenutzungsrechte an Know-how | 94 |
| b) Vorbenutzungsrecht durch einen Know-how- Kaufvertrag | 94 |
| c) Vorbenutzungsrecht als Vertragsgegenstand | 94 |
| XI. Weitere Schutznormen | 94 |
| XII. Zusammenfassung | 95 |

| | |
|--|-----|
| C. Erwerb der Schutzrechte | 96 |
| I. Einleitung | 96 |
| II. Rechtliche Qualität des Know-how | 96 |
| 1. Subjektiv-rechtlicher Charakter | 96 |
| 2. Realqualität des Know-how | 97 |
| III. Stellungnahme | 99 |
| D. Auswirkungen der Schutznormen während der Vertragsabwicklung | 100 |
| I. Allgemeine Überlegungen | 100 |
| II. Vertragsverhandlung | 101 |
| III. Übermittlung von Know-how und Vergütung | 102 |
| 1. Anwendbarkeit von § 17 UWG? | 102 |
| 2. Anwendbarkeit von § 18 UWG? | 102 |
| a) Ausgangslage | 102 |
| b) Historische und teleologische Auslegung | 103 |
| c) Grammatikalische Auslegung | 104 |
| d) Stellungnahme | 104 |
| IV. Verwendung durch Know-how-Nehmer | 104 |
| V. Unterlassungsverpflichtung des Know-how-Nehmers | 105 |
| VI. Verletzung durch Begleitaktionen | 105 |
| VII. Stellungnahme | 106 |
| E. Nachvertragliche Nutzung | 107 |
| F. Zusammenfassung und Fazit | 108 |
| § 7 Konsistente Zuordnung der anzuwendenden Typenregelungen | 109 |
| A. Allgemeine Überlegungen | 109 |
| B. Dogmatischer Grundtypus | 110 |
| I. Mindestinhalt (essentialia negotii) | 110 |
| II. Rechtlicher Umfang der Überlassung | 110 |
| III. Übermittlungshandlungen | 111 |
| IV. Fazit | 112 |
| C. Zuordnung des Grundtypus | 112 |
| I. Ausschluss von Vertragsarten | 112 |
| 1. Verträge zu Dienst- oder Werkleistungen | 112 |
| 2. Ausschluss weiterer Vertragsarten | 114 |
| II. Know-how-Verträge als Veräußerungs- oder Überlassungsverträge? | 114 |
| 1. Veräußerungs- und Überlassungsverträge | 114 |
| 2. Argument der zeitlichen Befristung | 115 |
| 3. Argument des Dauerschuldverhältnisses | 116 |
| 4. Argument der notwendigen Unterlassung | 117 |
| 5. Zusammenfassung und Stellungnahme | 118 |
| D. Behandlung der erweiterten Grundtypen | 120 |
| I. Grundlagen | 120 |
| 1. Einleitung | 120 |
| 2. Typenkombinationsverträge | 121 |

| | |
|---|-----|
| a) Begriff | 121 |
| b) Rechtliche Behandlung | 121 |
| 3. Typenverschmelzungsverträge | 122 |
| a) Verschmelzung entgeltlicher und unentgeltlicher Elemente | 122 |
| b) Partiarische Verträge | 123 |
| 4. Typenfremde Verträge | 125 |
| II. Kombinationsmöglichkeiten bei Know-how-Verträgen | 127 |
| 1. Einleitung | 127 |
| 2. Feste periodische Vergütung, Laufzeit beschränkt | 127 |
| a) Umschreibung | 127 |
| b) Übermittlungspflicht | 127 |
| c) Vergütungspflicht | 127 |
| d) Rechtsnatur des gesamten Know-how-Vertrages | 128 |
| 3. Feste periodische Vergütungen, Laufzeit unbeschränkt | 129 |
| a) Umschreibung | 129 |
| b) Übermittlungspflicht | 129 |
| c) Vergütungspflicht | 129 |
| d) Rechtsnatur des gesamten Know-how-Vertrages | 130 |
| 4. Variable periodische Vergütung, Endbetrag offen | 130 |
| a) Umschreibung | 130 |
| b) Rechtliche Auswirkung der Erfolgsbeteiligung | 130 |
| c) Auswirkung auf den Know-how-Vertrag | 131 |
| 5. Grundtypus verbunden mit Nutzungsbeschränkungen | 131 |
| a) Umschreibung | 131 |
| b) Rechtliche Behandlung der Nutzungsbeschränkung | 131 |
| c) Auswirkung auf den Know-how-Vertrag | 132 |
| 6. Grundtypus verbunden mit zusätzlicher Schulung | 132 |
| a) Umschreibung | 132 |
| b) Rechtsnatur der Schulung | 132 |
| c) Auswirkung auf den Know-how-Vertrag | 132 |
| § 8 Anwendung der neuen Zuordnung | 133 |
| A. Einleitung | 133 |
| B. OLG Hamm, Urteil v. 02.03.1993 - NJW-RR 93, 1270 | 133 |
| I. Sachverhalt | 133 |
| II. Anwendung der neuen Methode | 134 |
| III. Fazit | 135 |
| C. BGH, Urteil v. 03.06.1981 – VIII ZR 153/80 | 135 |
| I. Sachverhalt | 135 |
| II. Anwendung der neuen Methode | 136 |
| III. Fazit | 136 |
| § 9 Grundlegende Unterschiede zur Patentlizenz | 137 |
| A. Einleitung | 137 |

| | |
|--|-----|
| B. Rechtshistorische Entwicklung | 137 |
| C. Rechtsgrundlagen | 138 |
| D. Typisierung der Patentlizenz | 141 |
| I. Einfache Lizenz | 141 |
| 1. Negative Lizenz | 141 |
| 2. Positive, einfache Lizenz | 142 |
| II. Ausschließliche Lizenz | 142 |
| E. Vergleich zum Know-how-Vertrag | 143 |
| § 10 Die dreifache Schadensberechnung - Rechtsvergleich Schweiz | 144 |
| A. Rechtslage in Deutschland | 144 |
| B. Grundprinzipien des Schweizer Schadenersatzrechts | 146 |
| C. Absage an das Sonderzivilrecht für Immaterialgüter-Verletzungen in der Schweiz | 147 |
| D. Fazit | 150 |
| § 11 Bedeutung der Know-how-Verträge im Informationsrecht | 152 |
| A. Entwicklung des Wirtschaftsgutes Information | 152 |
| B. Die Funktion des Geheimnisschutzes im Informationsrecht | 153 |
| C. Die Funktion des Know-how-Vertrages innerhalb des Informationsrechts | 154 |
| § 12 Zusammenfassung | 155 |