

Tradingpsychologie

Douglas

2023

ISBN 978-3-8006-7187-8

Vahlen

schnell und portofrei erhältlich bei
beck-shop.de

Die Online-Fachbuchhandlung beck-shop.de steht für Kompetenz aus Tradition. Sie gründet auf über 250 Jahre juristische Fachbuch-Erfahrung durch die Verlage C.H.BECK und Franz Vahlen.

beck-shop.de hält Fachinformationen in allen gängigen Medienformaten bereit: über 12 Millionen Bücher, eBooks, Loseblattwerke, Zeitschriften, DVDs, Online-Datenbanken und Seminare. Besonders geschätzt wird beck-shop.de für sein umfassendes Spezialsortiment im Bereich Recht, Steuern und Wirtschaft mit rund 700.000 lieferbaren Fachbuchtiteln.

Index

A

- Aktiver Widerspruch 162
- Angst als Verhaltenstreiber 10
- Angst verhindert, Neues zu lernen 83
- Assoziationsmechanismus 127
- Assoziationspotenzial 135
- Auf Verluste reagieren 39

B

- Beseitigung von Angst 36
- Beständigkeit ist eine Handlungsfrage 59
- Bieber, Greg XV
- Boom-and-Bust-Zyklus 50
- Bullenmarkt VII

C

- Chicago Board of Trade IX
- Cowell, Joe XV

D

- Das emotionale Risiko ausschalten 120
- Das Erlernen eines effektiven Trades 13
- Das Momentum und der Markt 45
- Deaktivierung von Überzeugungen 155
- Denkstrategie XI
- Denkstrategie, die Sie im Moment und im Fluss hält 62
- Der beständige Gewinner 51, 182
- Der Handel ist schwierig, weil Sie in einem Zustand des Nichtwissens operieren müssen 171
- Der Markt erzeugt keine schmerzhaften Informationen 71
- Der Markt und seine Eigenschaften 94
- Der relative Wahrheitsgrad unserer Überzeugungen 148
- Die Denkstrategie der besten Händler 105
- Die drei Entwicklungsstufen eines Traders 171

- Die Fähigkeit zur Risikoakzeptanz 11
- Die fünf Wahrheiten des Handels in das eigene mentale System integrieren 139
- Die Natur der Neugierde 21
- Die Risiken des Trading akzeptieren 135
- Die ständigen Verlierer 51
- Drei große Kategorien von Händlern 51

E

- Edge 127, 133, 135
- Eine Händler-Mentalität entwickeln 71
- Einstellungen und Denkmuster als Quelle unserer Probleme 12
- Emotionaler Schmerz 79
- Energiedynamik 160
- Energienstrukturen in unserem Geist 73
- Entwicklung einer Gewinnereinstellung 55
- Erwartungsmanagement 113
- Euphorie 50

F

- Fehlen von Angst 37
- Fehler beim Traden
 - drei der häufigsten und in der Regel teuersten 97
- Fehlerhafte Handelseinstellungen und -perspektiven 11
- Flow 38, 46, 71
- Fundamentalanalyse 3
 - Realitätslücke der 5
- Fundamentale Wahrheiten 131
- Fünf-Kilometer-Regel 180

G

- Gedanken sind Energie 74
- Geheimnis der Natur des Tradens 89
- Geisteszustand X
- Gewinne mitnehmen 189
- Gewinnermentalität XI

H

Handel
 – fünf grundlegende Wahrheiten 120
 Handelseinstieg 188
 Handelsprozess 72
 Händlermentalität 15

I

In Wahrscheinlichkeiten denken 103

K

Konsistenz als Handlungsfrage 57
 Kontrolle, externe versus interne 31
 Kreative Erfahrung 139
 Kursdiagramm 5
 Kurslimit 188

L

Lernen, vom Markt das zu bekommen,
 was Sie möchten 44
 Lernfähigkeit 75

M

Macht der Assoziation 80
 Marktanalyse X, 93, 105
 – das schwarze Loch der 14
 Marktanalyse ist nicht der Weg, Chan-
 cen zu definieren 14
 Märkte bieten Struktur in Form von Ver-
 haltensmustern 25
 Marktinformationen 71
 Markttrend 90
 Marktvariablen 106
 Marktvariablen auswählen, die einen
 Edge verschaffen 187
 Mentale Analyse des Marktes 5
 Mentale Leere 23
 Mentale Struktur 20
 Mentales Umfeld für Risikoakzeptanz
 ausrichten 65
 Merkmale von Überzeugungen 154
 Merrill Lynch IX
 Mit den eigenen Überzeugungen arbei-
 ten 127

N

Negative Zone 168

Now Moment 89, 127, 183
 Now-Moment-Gegenwartsfluss 140
 Nullsummenspiel 43

O

Oszillatoren 106

P

Paradoxon der Natur des Trading 9
 Passavant, Larry XV
 Primäre Handelsängste 12
 Probabilistische Denkweise 120
 Projektionen 82
 Psychologisches Dilemma, welches jeder
 Händler lösen muss 163

R

Retracements 106
 Richardson, Barry XV
 Risikoakzeptanz 62, 63, 194
 Risiko-Ertrags-Verhältnis 192
 Risikowahrnehmung 80
 – in einer bestimmten Handelssituation
 89
 Risiko wirklich verstehen 62

S

Schmerzvermeidung 114
 Schwarmintelligenz 91
 Schwelle der Beständigkeit 7, 8
 Selbstdisziplin 178
 Selbstsabotage 50
 Sich auf die Vermeidung von Schmerz
 fokussieren anstatt auf das Gewinnen
 49
 Sieben Prinzipien der Beständigkeit 183
 Sorgloser Gemütszustand 37
 St. John, Robert XV

T

Technische Analyse 4
 Testen 193
 Traden im Moment 107
 Trades in Stichprobengrößen 193
 Trading
 – psychologische Lücke 6
 Trading Coach IX

- Trading in the Zone 91
Trend 188
Trendlinien 106
- U**
Überzeugungen und ihre Merkmale 154
Überzeugungen und unser Leben 143
Undifferenzierte Informationen 76
Unerfüllte Erwartungen 114
Unrealistische Erwartungen 113
Unsicherheitsprinzip 89
Unterschied zwischen Glücksspielen und Märkten 26
- V**
Verantwortung übernehmen 28, 35, 41, 44
Verhaltensmuster 105
Verhaltenssteuerung
– Probleme 27
Verluste aus Selbstsabotage 52
Verluste vermeiden 39
Vorteilsmuster 127
- W**
Wahrnehmung des Markts 45
Wahrnehmung einer Gelegenheit 72
Wahrnehmungsblindheit 90
Wahrnehmungsschleifen 77
Wahrscheinlichkeiten 103
Was Erwartungen sind 128
Was es bedeutet, ein Risikoträger zu sein 10
Was ist der „Now Moment“? 131
Was ist die Wahrheit? 147
Was ist ein Edge? 133, 135
Was ist ein sorgloser Geisteszustand? 130
Was ist Objektivität? 130
Widersprüchliche Überzeugungen 67, 140
Wie sich professionelle Trader von der Masse unterscheiden 64
Wie Überzeugungen entstehen 140
Wie Überzeugungen unser Leben beeinflussen 143
Worst-Case-Szenario 194
- Z**
Ziel der Beseitigung von Angst 36
Ziel von Beständigkeit 35
Zone 37
Zufallsbelohnungen 30
Zukunftsprojektion 35
Zustand der „risikofreien Chance“ erreichen 191