BECKAKADEMIE SEMINARE

M&A – Kaufpreisanpassungsklauseln

REFERENTEN

Stefan Götzen
Wirtschaftsprüfer, Steuerberater, Partner,
Financial Advisory/M&A Transaction Services,
Deloitte GmbH WPG, Düsseldorf

Dr. Martin Neuhaus
Rechtsanwalt, Partner, Noerr PartG mbB, Düsseldorf

Dr. Harald Selzner
Rechtsanwalt, Partner, Noerr PartG mbB, Düsseldorf

TEILNEHMER

Leiter und Mitarbeiter der Abteilungen Recht und M&A in Unternehmen, Rechtsanwälte mit dem Schwerpunkt M&A/Gesellschaftsrecht

INHALT

Zu den Grundfragen jedes privaten Unternehmenskaufs gehört die Frage, ob der Kaufpreis fest oder variabel gestaltet wird. Das Seminar gibt Ihnen einen Überblick über die marktüblichen Kaufpreisanpassungsmodelle und Entscheidungshilfen zur Wahl der richtigen Anpassungsparameter. Hierbei werden die in der Praxis verwandten Klauseln im Einzelnen erläutert und ihre jeweiligen Vor- und Nachteile anhand von Übungsbeispielen aufgezeigt.

TERMINE | ORTE

- ☐ **MI 24.04.24 Live-Webinar** | Virtueller Raum (Microsoft Teams)
- ☐ **FR 22.11.24 Düsseldorf** | Novotel Düsseldorf City West

ZEIT

Präsenz-Seminar: 09:00 – 17:00 Uhr | 6,5 Zeitstunden nach § 15 FAO
Live-Webinar: 1. Block: 09:30 – 12:00 Uhr,
2. Block: 12:30 – 15:00 Uhr | 5 Zeitstunden nach § 15 FAO

PREIS

649,– € zzgl. gesetzl. MwSt. (Präsenz-Seminar)
499,– € zzgl. gesetzl. MwSt. (Live-Webinar)

FLEXIBEL – UNSERE LIVE-WEBINARE

Interaktion garantiert!
Auch in unseren Live-Webinaren können Sie Ihre Fragen stellen, sich mit Teilnehmern und Referenten austauschen! Mit Ihrem Mikrofon, gegebenenfalls einer Webcam sind Sie aktiv im Live-Webinar mit dabei.

Unsere Live-Webinare finden via Microsoft Teams statt. Weitere Infos und technische Hinweise zu Microsoft Teams finden Sie unter beck-seminare.de/live-webinare

THEMEN

- **Informationsasymmetrien und Veränderungen bis zum Vollzug als Treiber für eine nachträgliche Kaufpreisanpassung**
  - Wirtschaftliche Lage des Zielunternehmens
  - Finanzielle Lage des Zielunternehmens
  - Externe (Markt-)Parameter
- **Überblick über die im Markt anzutreffenden Kaufpreis-anpassungsmodelle**
- **Die einzelnen Anpassungsparameter**
- **Typische Struktur einer stichtagsbezogenen Kaufpreisanpassungs-klausel**
- **Optimale Definition der Bilanzparameter aus Käufer- und Verkäufersicht**
  - Argumente des Verkäufers
  - Argumente des Käufers
  - Festlegung der Bezugsgrößen
- **Vorkehrungen gegen Kaufpreismanipulationen durch den Verkäufer**
- **Die Stichtagsbilanz**
- **Das Locked Box-Modell**
- **Alternative Instrumente zur bilanzbezogenen Kaufpreisanpassung**
  - Confirmatory Due Diligence
  - Material Adverse Change-Klauseln
  - Gewährleistungen
  - Conduct of Business-Klauseln
  - Nicht bilanzbezogene und externe Parameter
- **Sonderprobleme beim Erwerb von Konzernteilen**
  - Einfluss von Liefer- und Abnahmeverträgen
  - Einfluss der Herauslösung aus einem Konzern/Transitional Services
- **Festlegung von Preisen für zukünftige Transaktionen**
  (z. B. Optionen mit Fälligkeit in einigen Jahren)
- **Earn-Out- und Mehrerlösklausel**
  - Rechtliche Ausgestaltung
  - Problematik und Lösungsansätze aus der Sicht der Praxis

ANMELDUNG

IF

Teilnehmer (Vor-, Zuname)

Position / Beruf

Firma (Rechnungsadresse)

Straße

PLZ / Ort

Telefon / Fax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuzter Veranstaltung an.

Anmeldung:
Shop: beck-seminare.de
E-Mail: seminare@beck.de
Fax: (089) 381 89-547

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: **Telefon (089) 381 89-503**

BECKAKADEMIE **SEMINARE** | Verlag C.H.BECK oHG
Unser gesamtes Programm & unsere **AGB sowie Informationen zum Datenschutz** finden Sie unter **beck-seminare.de**

C.H.BECK