



Rechtssicher im Vertrieb: Kartell- und Vertragsrecht

Praxiswissen für die Vertragsgestaltung

REFERENTEN



Sebastian Herrmann
Rechtsanwalt, Partner, Hoffmann Liebs Partnerschaft von
Rechtsanwälten mbB, Düsseldorf



Martin Stange
Rechtsanwalt, Partner, Hoffmann Liebs Partnerschaft von
Rechtsanwälten mbB, Düsseldorf

TEILNEHMER

Unternehmensjuristen, Rechtsanwälte, Vorstände, Geschäftsführer, Fach- und Führungskräfte aus dem Vertrieb

INHALT

Bei Verkaufs- und Vertriebsverträgen müssen neben den allgemeinen vertragsrechtlichen Prinzipien zwingend auch kartellrechtliche Vorgaben beachtet werden. In diesem Seminar erhalten Sie einen Überblick zu wesentlichen kartellrechtlichen Anforderungen und erfahren, wie Sie diese optimal in der Praxis umsetzen und dabei unangenehme Rechtsfolgen kartellrechtswidrigen Verhaltens vermeiden.

Darüber hinaus geben Ihnen unsere Referenten wertvolle Tipps für das vertragliche Tagesgeschäft, insbesondere für die richtige Formulierung von Vertragsklauseln gemäß den hohen Anforderungen des Gesetzes und der (AGB-)Rechtsprechung. Abgerundet wird das Programm durch die Besprechung praxisrelevanter Risiken bei dem Einsatz von Handelsvertretern und/oder Vertragshändlern im Warenabsatz.

TERMINE | ORTE

- MI 06.03.24 **Live-Webinar** | Virtueller Raum (Microsoft Teams)
- DI 10.09.24 **Düsseldorf** | Novotel Düsseldorf City
- DI 26.11.24 **Live-Webinar** | Virtueller Raum (Microsoft Teams)

ZEIT

Präsenz-Seminar: 09:00 – 17:00 Uhr | 6,5 Zeitstunden nach § 15 FAO
Live-Webinar: 1. Block: 09:15 – 12:15 Uhr,
2. Block: 13:00 – 16:30 Uhr | 6,5 Zeitstunden nach § 15 FAO

PREIS

649,- € zzgl. gesetzl. MwSt. (Präsenz-Seminar)
499,- € zzgl. gesetzl. MwSt. (Live-Webinar)

FLEXIBEL – UNSERE LIVE-WEBINARE



Interaktion garantiert!

Auch in unseren Live-Webinaren können Sie Ihre Fragen stellen, sich mit Teilnehmern und Referenten austauschen! Mit Ihrem Mikrofon, gegebenenfalls einer Webcam sind Sie aktiv im Live-Webinar mit dabei.

Unsere Live-Webinare finden via Microsoft Teams statt. Weitere Infos und technische Hinweise zu Microsoft Teams finden Sie unter beck-seminare.de/live-webinare

THEMEN

- **Einführung und Überblick**
 - Gesetzliche Anforderungen
 - Wesentliche Inhalte eines Vertriebsvertrages unter kartellrechtlichem Fokus
- **Kartellrecht im Vertriebsvertrag**
 - Anwendbarkeit
 - Handelsvertreter- und Konzernprivileg
 - Marktanteile und Marktabgrenzung
 - Maßgebliche Rechtsgrundlagen
- **Auswirkungen kartellrechtswidriger Vertragsgestaltung**
 - Rechtsfolgen
 - Risiken für Unternehmen und Geschäftsleitung
- **Vertrags- und AGB-Recht im Warenabsatz**
 - Praxistipps zur Gestaltung und Verhandlung von Verträgen
 - AGB-Recht
 - Einbeziehung von Allgemeinen Verkaufsbedingungen
 - Kollision mit Einkaufsbedingungen
 - Wirksamkeitskriterien
- **Praxisworkshop Kartell- und Vertragsrecht**, insbesondere
 - Haftung
 - Gewährleistung
 - Preisänderung
 - Wettbewerbsverbote
 - Bezugs- und Lieferbeschränkungen
 - Exklusivitäten
- **Kartellrecht bei Preispolitik, Internetvertrieb, Rabattgestaltung**
 - Überblick, aktuelle Rechtsprechung und Praxis der Kartellbehörden

ANMELDUNG

IF

Teilnehmer (Vor-, Zuname) _____

Position / Beruf _____

Firma (Rechnungsadresse) _____

Straße _____

PLZ / Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum / Unterschrift _____

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuzter Veranstaltung an.

Anmeldung:

Shop: beck-seminare.de

E-Mail: seminare@beck.de

Fax: (089) 381 89-547

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: **Telefon (089) 381 89-503**